CAREPACK RISE

SAP LICENSE ADVISORY SERVICE

Uwe Werner
IT EINKAUFSBERATUNG

CAREPACK RISE - IHR MEHRWERT

Das CarePack RISE wurde speziell für Unternehmen entwickelt, die bereits auf RISE with SAP bzw. SAP ERP Private Cloud migriert sind und auch nach Vertragsabschluss bzw. Projektende dauerhaft auf die Expertise unabhängiger SAP-Lizenzberater zugreifen möchten. Unsere Beratung endet nicht mit dem Projekt: Mit dem CarePack steht Ihnen diese Expertise auch danach zeitnah, planbar und ohne zusätzlichen administrativen Aufwand zur Verfügung.

CAREPACK RISE - TYPISCHE LEISTUNGSFÄLLE

- Unterstützung bei Rekonfigurationen sowie bei lizenz-, vertrags- und kostenrelevanten Fragestellungen nach der RISE-Migration.
- Beratung zu den neuen Wartungs- und Support-Commitments von SAP sowie deren Auswirkungen auf Kosten und Vertragsgestaltung.
- Unterstützung bei Fragen rund um die SAP-Roadmap, inkl. Bewertung lizenz- und kostenrelevanter Auswirkungen.
- Beratung zu neuen SAP-Technologien, Cloud-Lösungen und deren lizenz- und kostenrelevanten Auswirkungen auf Ihre SAP-Landschaft.
- Unterstützung beim Umgang mit ungenutzten Lizenzen und deren Optimierung.
- Beratung bei zusätzlichen Lizenzkäufen innerhalb der bestehenden SAP-Verträge.
- Unterstützung bei der Anpassung bestehender SAP-Lizenz- oder Subskriptionsverträge.
- Begleitung von Verhandlungen mit SAP zu bestehenden Modulen, Lösungen und Vertragsbestandteilen.
- Laufende Beratung zur Lizenzoptimierung, z. B. bei Upsell, Downsell, Reportauswertungen und SWAP-Rechten.

Die Umsetzung kommerzieller Verhandlungen mit SAP, insbesondere zur Reduzierung von Wartungs- und Support-kosten sowie bei Neu- oder Anschlussverträgen, ist nicht Bestandteil des CarePack RISE und erfolgt im Rahmen eines separaten Projektvertrags.

CAREPACK RISE - RAHMENBEDINGUNGEN

- Sie erhalten bei Bedarf kurzfristigen Zugriff auf die Expertise Ihrer SAP-Lizenzberater, ohne zusätzliche Angebots-, Beauftragungs- oder Freigabeprozesse.
- Das CarePack umfasst ein fest vereinbartes Mindestvolumen von EUR 24.000,- pro Jahr für eine Vertragslaufzeit von 24 Monaten. Das vereinbarte Kontingent wird quartalsweise abgerechnet.
- Die obigen Rahmenbedingungen bilden unser bewährtes Standardmodell. Individuelle Laufzeiten und Volumina vereinbaren wir gerne passend zu Ihrem Bedarf – selbstverständlich auch für Neukunden!
- Sie greifen genau dann auf unsere Expertise zu, wenn konkreter Beratungsbedarf besteht.
- Konstanter Verhandlungspartner an Ihrer Seite: Verhandlungshistorie, Wissen und getroffene Vereinbarungen bleiben erhalten

UWE WERNER IT EINKAUFSBERATUNG GMBH
ALTROTTSTRASSE 31, 69190 WALLDORF

+49 6227 899 371-0

SALES@UW-P.COM